



Footwear
Components
From Spain

aec

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS
DE COMPONENTES PARA EL CALZADO
www.componentescalzado.com

Impacto de los Aranceles de EE.UU. en el Sector del Calzado Español: 2025-2026

Un análisis exhaustivo de las nuevas medidas arancelarias estadounidenses y su impacto en la industria del calzado española tras el acuerdo del 28 de julio de 2025.

Informe Elaborado por Álvaro Sánchez - Director General de AEC



Agenda de la Presentación



1 Contexto y Nuevos Aranceles

El acuerdo del 28 de julio y las nuevas políticas comerciales de Trump

2 Datos Económicos del Sector

Cifras de exportación e importación actuales del calzado español

3 Impacto Comercial y Económico

Pérdidas estimadas y caída de ventas prevista para 2025-2026

4 Reacciones del Sector

Estrategias de adaptación y respuestas de la industria española

5 Perspectivas Futuras

Conclusiones y recomendaciones para el sector



aece

Footwear
Components
From Spain

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS
DE COMPONENTES PARA EL CALZADO
www.componentescalzado.com

Capítulo 1: Contexto y Anuncio de los Nuevos Aranceles





'Strengthening
bonds,
shaping futures



El 28 de julio de 2025: Acuerdo Histórico

Arancel General del 15%

EE.UU. aplicará desde el 1 de agosto un arancel del 15% a todas las importaciones de la UE, incluyendo los 27 países miembros.

Fin de la Incertidumbre

Tras meses de negociaciones tensas, se establece un marco arancelario fijo con el mayor socio comercial estadounidense.

Impacto Directo

El calzado y componentes españoles exportados a EE.UU. quedan sujetos a esta nueva carga arancelaria inmediatamente.

La Política Arancelaria de Donald Trump en 2025

Aranceles Escalonados por País

Los aranceles han aumentado progresivamente desde febrero de 2025, con incrementos especialmente abruptos en abril y julio. Esta estrategia busca proteger la industria estadounidense pero genera distorsiones en el mercado global.

- **China:** Hasta 54% en calzado y componentes
- **Vietnam:** 46% de carga arancelaria
- **Indonesia:** 32% sobre productos importados
- **Unión Europea:** Nuevo 15% general desde agosto





aec

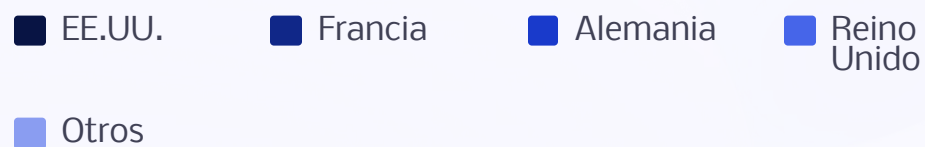
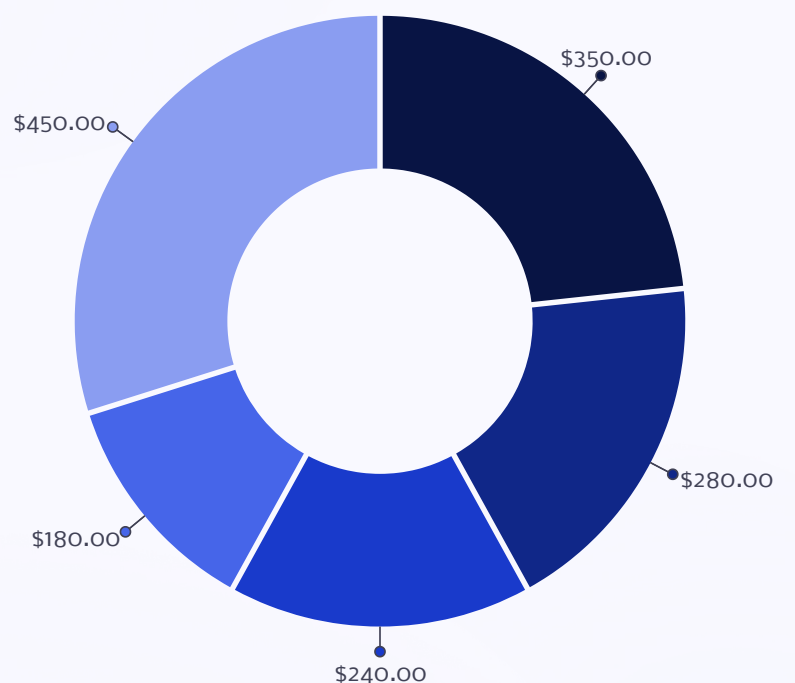
Footwear
Components
From Spain

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS
DE COMPONENTES PARA EL CALZADO
www.componentescalzado.com

Capítulo 2: Datos Económicos del Sector Calzado Español



Exportaciones de Calzado español a EE.UU.



Posición Estratégica de EE.UU.

Estados Unidos representa el sexto mayor comprador de calzado español, con más de 1,7 millones de pares exportados entre enero y mayo de 2025.

i El precio medio por par en EE.UU. alcanza los 71 euros, el más alto fuera de la UE, lo que convierte a este mercado en especialmente valioso para los fabricantes españoles de gama alta.



Desglose por Códigos Arancelarios



82.1M

Valor Total Exportado

Euros facturados entre enero-
mayo 2025 en calzado español a
EE.UU.

6403

Código Más Exportado

Calzado con parte de cuero,
anteriormente gravado del 0-
10%, ahora +15%

6402

Calzado Sintético

Caucho/plástico, suma 15% a la
horquilla actual del 0-48%

30%

Componentes

Representan el 30% del valor
exportado, clave en la cadena
global

Importaciones de Calzado en EE.UU. y Dependencia

Mercado Estadounidense: 99% Importado

Estados Unidos importa prácticamente todo su calzado, creando una fuerte dependencia de proveedores internacionales.

España compite directamente con gigantes asiáticos que ahora enfrentan aranceles más elevados.

"El arancel del 15% a la UE puede hacer menos competitivos los productos españoles frente a Asia, paradójicamente, ya que los consumidores buscarán alternativas más baratas."

La competencia se intensifica cuando los aranceles distorsionan los precios relativos entre diferentes orígenes de importación.

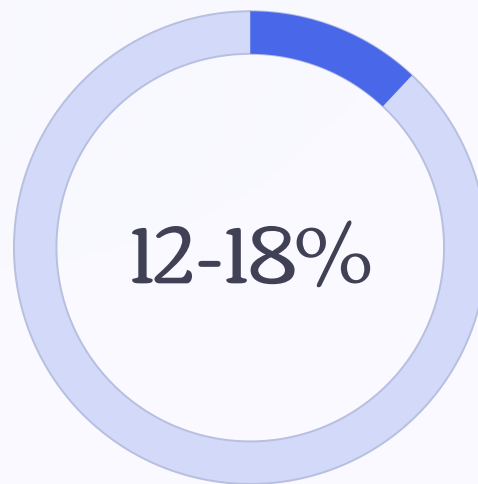


Capítulo 3: Impacto Comercial y Económico en España





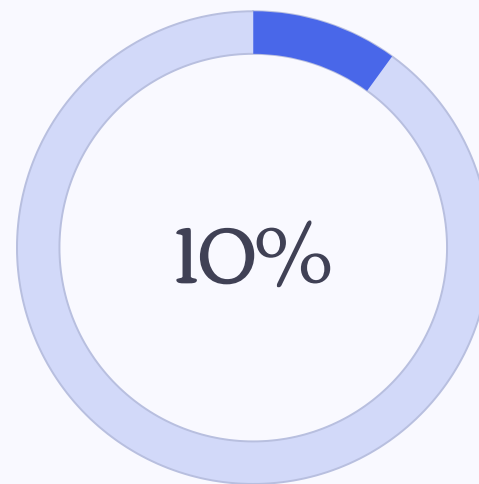
Pérdidas Económicas Estimadas 2025-2026



12-18%

Caída de Ventas

Reducción prevista en exportaciones de calzado español a EE.UU. debido al impacto arancelario



10%

Reducción Producción

Disminución estimada en la capacidad productiva del sector durante los próximos dos años



15.000

Empleos Afectados

Puestos de trabajo directos en riesgo por la contracción del sector

⊗ Las pérdidas económicas directas se calculan entre 50-70 millones de dólares en el período 2025-2026, sin contar los efectos indirectos en la cadena de suministro.



Caída Ventas y Producción: Efecto Dominó



%

Aumento de Precios

Los aranceles elevan el coste final hasta un 20% para el consumidor estadounidense

🔍

Reducción de Demanda

Consumidores buscan alternativas más baratas, afectando a exportadores españoles

⚖️

Presión en Márgenes

Empresas españolas deben reducir beneficios o buscar nuevos mercados urgentemente

El sector teme una caída de entre el 10 y el 20% en los próximos seis meses si las marcas no logran trasladar el aumento de costes al consumidor final o encuentran mercados alternativos viables.

Sectores Más Vulnerables



Fabricantes de Gama Media-Alta

Los más afectados serán los productores especializados en piel y diseño tradicional, que han construido su reputación en el mercado estadounidense gracias a la calidad premium.

Factores de Riesgo:

- Dependencia del mercado estadounidense
- Precios ya elevados por calidad premium
- Menor elasticidad para absorber costes adicionales
- Competencia directa con marcas italianas similares



aec

Footwear
Components
From Spain

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS
DE COMPONENTES PARA EL CALZADO
www.componentescalzado.com

Capítulo 4: Reacciones y Estrategias del Sector



Supporting Spanish
Footwear innovation



Respuesta del Sector Calzado Español



Diversificación de Mercados

Impulso estratégico hacia Latinoamérica y Asia para compensar las pérdidas en EE.UU., aprovechando vínculos culturales y comerciales existentes.



Innovación en Componentes

Desarrollo de nuevos materiales y procesos productivos para reducir costes unitarios y mejorar la competitividad sin sacrificar calidad.



Lobby Europeo

Coordinación con autoridades europeas para negociar exenciones sectoriales o compensaciones que mitiguen el impacto arancelario.

"La adaptación, innovación y diversificación serán las claves para que el sector español no solo sobreviva, sino que salga fortalecido de esta crisis arancelaria."



aecc

Footwear
Components
From Spain

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS
DE COMPONENTES PARA EL CALZADO



WWW.COMPONENTESCALZADO.COM

Elche Parque Empresarial. Severo Ochoa, 42 P.O. Box 5026. 03203 Elche – Alicante – España
T.+34 965 460 158 F.+34 966 673 712 aecc@aecc.com www.aeccc.com